

Le regard tourné vers l'avenir et pour soutenir le « Made in France »  
**EFFERVESCENCE CONSEILS** accompagne  
les TPE, les PME et les organismes publics  
qui souhaitent s'ouvrir à de nouveaux marchés

**EFFERVESCENCE CONSEILS** dispose de solides compétences qui vous  
aideront dans la réalisation de projets ambitieux pour :

- Mieux satisfaire vos clients
- Révéler votre potentiel d'innovation pour anticiper le marché
- Valoriser vos compétences pour développer votre capital humain
- Coordonner votre activité pour mieux travailler ensemble
- Donner une émulation positive à vos processus
- Avoir une meilleure visibilité sur votre activité opérationnelle
- Générer plus de valeur ajoutée
- Développer et pérenniser votre entreprise



**Frédéric SANS** met à votre service 30 ans d'expérience  
dans l'industrie et le conseil, à des postes de chef de  
projets, d'organisateur et de responsable qualité site.

Master 2 Droit, économie et gestion, mention Management  
Spécialité organisation et conduite du changement  
CNAM École Management & Société Paris

Ethique des affaires & développement durable (RSE)  
Méthode et démarche du conseil en organisation  
Management des ressources humaines et développement  
des compétences



**EFFERVESCENCE**  
**CONSEILS**

**Frédéric SANS**  
06 63 98 59 35  
[www.effervescence-conseils.com](http://www.effervescence-conseils.com)  
4 rue du Puy Madran  
19470 Madranges  
[contact@effervescence-conseils.com](mailto:contact@effervescence-conseils.com)



**EFFERVESCENCE**  
**CONSEILS**

**Frédéric SANS**  
Conseil aux entreprises et formation

Accompagnement au développement  
Conduite du changement  
Performance de l'activité

**Mobilisons vos valeurs**

Organisme de formation n° 75190091719

# EFFERVESCENCE CONSEILS

## 3 axes d'intervention et de formation pour **pérenniser** votre activité

**1** / Vous conseiller dans le déploiement de votre stratégie.

**2** / Vous accompagner dans le changement en favorisant l'organisation par projet et le travail collaboratif.

**3** / Vous aider à améliorer la performance de tous vos processus.

### Notre méthodologie d'intervention en 7 étapes :

- Identifier votre besoin ou votre problématique et son contexte
- Définir vos attentes en termes d'objectifs
- Créer une feuille de route, la suivre
- Identifier les axes de progrès
- Définir un plan d'actions ensemble
- Communiquer sur l'avancement des actions choisies
- Évaluer les résultats obtenus à court terme et leurs effets à long terme



### Accompagnement au développement

*Votre organisation doit être cohérente avec votre stratégie pour donner une vision claire et compréhensible à chacun de vos collaborateurs.*

#### Optimiser ma structure organisationnelle pour être plus efficace

Analyser votre organisation pour l'adapter à votre activité  
Faire correspondre vos objectifs avec vos ressources

#### Préparer mon entreprise à une certification et / ou accréditation

Diagnostiquer une situation, un dysfonctionnement  
Établir un plan d'actions sur mesure, y intégrer la veille normative

#### Déployer ma politique générale en objectifs opérationnels

Décliner une politique d'entreprise cohérente, la communiquer  
Construire et suivre un plan d'actions par objectif global



### Conduite du changement pour réussir

*Les femmes, les hommes et la culture de votre entreprise forment une grande richesse. Vous souhaitez mieux coordonner vos équipes.*

#### Donner un élan novateur au sein de mon entreprise

S'inscrire dans une démarche de Responsabilité Sociétale des Entreprises (RSE)  
Développer votre approche processus, évaluer les risques selon la norme ISO9001

#### Développer le leadership de mon entreprise

Partager vos objectifs et impliquer votre personnel dans leurs réalisations  
Former et accompagner les managers à la gestion effective de leur activité

#### Améliorer la «Qualité de la Vie» pour un environnement fonctionnel

Analyser et étudier vos postes de travail (ergonomie)  
Établir un audit social, animer des groupes d'échange



### Performance de l'activité en valorisant le personnel

*Être compétitif en termes d'innovation, de prix, de fiabilité et de réactivité.*

#### Être plus compétitif sur mon marché

Diagnostiquer ou identifier un dysfonctionnement  
Analyser les flux pour les améliorer

#### Développer les partenariats avec mes clients et mes fournisseurs

Piloter plus efficacement vos projets à l'écoute de vos clients  
Mieux connaître et échanger avec vos fournisseurs

#### Régler mes problèmes récurrents pour m'améliorer

Animer des réunions de résolution de problèmes, analyser les causes racines  
Suivre les actions correctives et permettre le retour d'expérience